

# 躍上雲端

## 啟動企業成長的數位動力

時間 08:50 ~ 17:40

地點 台北市信義區菸廠路 88 號 6 樓

### 捷鼎國際：改善資料讀寫瓶頸 仰賴全快閃儲存設備

受到企業資訊化程度日深，以及各種行動服務盛行的帶動下，全球數位資料預估將在2020年突破44ZB大關，此趨勢將會對傳統資料儲存架構帶來極大衝擊。為此，多數資訊長才會積極籌建私有雲平台，整合原本獨立運作的儲存設備，藉由形成一個大儲存池的模式，打破資料無法相互傳遞的問題，也降低設備維護成本，再者也希望藉由設備轉換提升企業服務的效能。而相較於過去幾年，在固態硬碟價格快速滑落下，不僅企業引進全快閃儲存設備的意願快速攀升，也成為提高應用伺服器效能的最佳選擇。

捷鼎國際資深經理林建立說，過去私有雲平台效能不彰的關鍵，在於儲存設備的資料讀寫速度有限，而固態硬碟正是解決該問題的最佳方案，只是市面上部分全快閃儲存設備並沒有針對固態硬碟進行最佳化，以致於效能與穩定性無法符合商業環境需求。相較之下，捷鼎國際NeoSapphire全快閃記憶體儲存設備是採用標準型固態硬碟產品，搭配自行研發的FlexiRemap軟體技術，此技術專為管理快閃記憶體而設計，能改善固態硬碟的使用壽命，加快資料讀寫的速度，為企業提供成本與效能兼具的儲存平台。

FlexiRemap技術，針對快閃記憶體特性管理各類固態硬碟間的資料分配進行最佳化，讓企業用低採購成本享受高IOPS的解決方案。

林建立指出，FlexiRemap針對隨機寫入資料先重新排列成連續的區塊位址，再傳送到SSD，快速提升

NeoSapphire全快閃記憶體儲存的方式之外，亦能夠以最合理的購買成本，添購高IOPS效能的NeoSapphire全快閃記憶體儲存設備，對改善關鍵應用服務效能絕對會帶來不小幫助。

捷鼎國際規劃，將會在2016年第三季推出內建兩組完整系統、徹底避免單點故障風險 (Single Point of Failure) 的高可用性機種，讓企業享有可更高度的HA架構，以迎合商業環境下的嚴苛需求，讓用戶端享有更好使用者體驗，堪稱是企業建構私有雲平台、高效能運算環境、巨量資料應用的最佳方案。



捷鼎國際資深經理 林建立

### FlexiRemap技術佳 輕鬆創造高IOPS

伴隨著商業環境對高效能運算架構需求日增，以及網路傳輸頻寬從10GbE進化到40GbE、100GbE，儲存往往是整個架構的瓶頸，企業引進全快閃記憶體儲存設備自然有其必要性。在降低企業建置成本與後續維護費用，捷鼎國際採用具備效能優勢的固態硬碟，搭配自行研發的

### 博弘雲端：AWS功能齊全 搭載巨量分析工具

隨著電玩人口逐漸攀升，根據遊戲市場調查機構NewZoo指出，台灣整體遊戲市場規模在2015年便突破200億元大關，不少遊戲業者為應付愈來愈多的遊戲人口，早已把遊戲主機專移到雲端平台上，以租用虛擬主機的模式，降低購買昂貴主机的成本。畢竟每款線上遊戲的生命週期不同，若要兼顧少部分線上遊戲的權益，而維持自行建置遊戲主機中心的機制，反而不利於新遊戲推廣，也會讓遊戲公司陷入無利可圖的窘境。

博弘雲端執行長何冠生指出，過去臺灣遊戲業者在代理新款遊戲前，都得花費大筆費用建置符合遊戲原廠要求的實體主機平台，事後還得依照使用人數成長狀況，隨時增加實體伺服器數量，導致推出一款新遊戲的成本非常高。但是改用公有雲端服務之後，即可省下預先添購實體同服务器的成本，資源調整也更方便，而博弘雲端不僅代理眾多公有雲端服務，如穩定性相當高的AWS，加上有經驗豐富的技术團隊，協助企業輕鬆享受雲端平台帶來的種種好處。



博弘雲端執行長 何冠生

### AWS穩定性佳 確保商業運作不中斷

AWS 提供的雲端運算平台，具有高度安全、高可靠性、高延展性、低成本等優勢。在全球，有許多不同行業、規模的企業均透過AWS建立應用程式軟體、數據處理和儲存、企業流程管理與其他不同種類的運用。使用AWS，無需預先投入前期成本，也不用長期合約，僅就資源的使用量來支付費用。

何冠生表示，博弘雲端科技擁有最熟悉AWS的技術與服務人員，除了有通過AWS最嚴苛專業級認證的架構師團隊之外，並且通過NCC二類電信執照、ISO 9001:2008流程管理與ISO 27001:2013資安認證，真正提供客戶在使用公有雲的同時，享受到電信等級的服務。

博弘雲端技術團隊不僅非常熟悉臺灣產業的種種需求，也能協助客戶快速將資訊系統轉移到AWS平台上，讓資訊人員僅使用單一介面，即可管理各種資源，並且搭配平台本身的保護機制，有助於確保應用服務的穩定性。

註：博弘雲端科技 Nextlink 入選美國「The CIO Solutions」雜誌全球 Top 25 最具潛力 AWS 代理商！

NextLink

amazon Partner  
web services Network  
ADVANCED CONSULTING PARTNER  
CHANNEL PARTNER